Zum Video

Mehr Infos

Das Wichtigste in Kürze

SmartCamp Besser und einfacher verkaufen

Freude an Menschen, Eigeninitiative und Kreativität ist im Verkauf der Schlüssel zum Erfolg. Wir alle wissen, lang erlerntes Fachwissen allein reicht nicht mehr aus, um clever zu verkaufen. Wir begleiten Sie «während Sie laufen» und zeigen Ihnen, wo der Schuh drückt. Wir garantieren Ihnen: Sie erfahren in einem Live Umfeld und in konstanter Interaktion mit echten Kundenkontakten ein nachhaltiges Lernerlebnis, welches Ihren Alltag bereichern wird.

- Sie lernen das Verkaufsverständnis von heute kennen.
- Sie gewinnen an empathischen und sozialen Fertigkeiten und Fähigkeiten.
- Sie werden darauf trainiert und begleitet, die Perspektive anderer Mitmenschen zu scannen und zu reflektieren.
- Wir befähigen Sie, neuen Ideen und Erfahrungen offen gegenüber zu stehen.
- Wir sensibilisieren Sie auf das Gespür für Bedürfnisse - damit Sie Ihren Kunden echten Mehrwert bieten können.
- Wir sorgen gemeinsam dafür, dass Sie sich in Ihrer Haut wohl fühlen. Dass Sie diese fragile innere Balance gegen aussen tragen und ausstrahlen können.

Dauer und Ort
6 Präsenztage
(über 3 Monate verteilt)
in Bern und/oder Zürich

Zeitmodell
Tagsüber, berufsbegleitend

Kosten
CHF 3850

Zielgruppe
Alle die sich beruflich mit Verkauf befassen, neue Impulse suchen und ihre Fertigkeiten im Umgang mit Kunden erweitern wollen.

kv business school zürich
mein bildungspartner.

WKS
KV Bildung