skilltrainer.ch
Powered by KV Business School Zürich

Digital Selling & LinkedIn

Beziehungsaufbau mittels digitalen Plattformen

Webcode	XCAC
Kurstyp	Seminar
Beschreibung	Die Interaktion in einem vernetzten Umfeld wird in der aktuellen Arbeitswelt immer wichtiger. Verkaufen und Personal Branding sind heute auf einem neuen Level im digitalen Umfeld. Wie können Sie LinkedIn und weitere Social Media Kanäle effizient für sich im Arbeitsumfeld nutzen? Dank Ihrer eigenen Positionierung (Personal Branding) kommen Sie mit potentiellen Kunden ins Gespräch – ohne Kaltakquise. Wie machen Sie auf sich aufmerksam? Wir geben Antworten auf diese und weitere wichtige Fragen. Zudem gewinnen Sie anhand Do-How-Tipps einen profunden Überblick im wichtigsten Online-Berufsnetzwerk LinkedIn und dessen Funktionen wie der Sales Navigator.
Was Sie erwartet	Sie erhalten einen profunden Einblick in die Möglichkeiten, Verkauf mal anders anzugehen. Sie kennen die verschiedenen Disziplinen des Digital Selling und können nach dem Seminar anhand zahlreicher Praxisbeispielen mögliche weitere Optionen zur bisherigen Heransgehensweise in Ihren Alltag einbinden. Ebenso erhalten Sie viele Tipps und Tricks anhand Checklisten, welche Ihren digitalen Verkaufs-Alltag einfacher gestalten werden.
Ermässigungen und Pakete	10% Rabatt: Mitglieder des Kaufmännischen Verbandes Zürich erhalten eine Ermässigung von 10% auf die Kurskosten. Alle Infos zur Mitgliedschaft.
Inhalte in Kürze	• Einführung in Social Selling • Optimierung des eigenen Social Media Profils (Einstellungen, Design und Inhalt) • Social Selling als Routine • Fokusseiten, Fachgruppen, Sales Navigator LinkedIn • Social Media Content (Inhalte erstellen und teilen)
Teilnehmende	Personen, die mehr über Digital Selling erfahren möchten, Personen, welche im Verkauf arbeiten und wenig oder keine Online-Erfahrung haben, Selbständige, die konkrete Online Sales-Tipps und mögliche Massnahmen für ihr Unternehmen/Start-Up suchen
Dauer	1 Tag
Termin/e und Ort/e	• 27.10.2021 / 08:30 - 16:30 Uhr KV Business School Zürich, Bildungszentrum Sihlpost, direkt beim HB Zürich
Preis	595 CHF
Trainer/-in	Roger Basler (de Roca) Roger L. Basler (de Roca) ist Betriebsökonom FH und Unternehmens-Architekt. Er ist Referent und Autor und bekannt für innovative Geschäftsmodelle. Als Digital Native mit einer Vorliebe für Sprachen und fremde Länder war er lange als Berater im Ausland (unter anderem in China, den USA, im Nahen Osten sowie in Nordeuropa) tätig. In seiner Funktion als Unternehmens-Architekt begleitet er Unternehmen und Startups in den Bereichen Business-Development, Digitales Marketing und e-Commerce.
Bildungsberater/-in	Claudia Fröhlich +41 44 974 30 49 sihlpost@kv-business-school.ch