

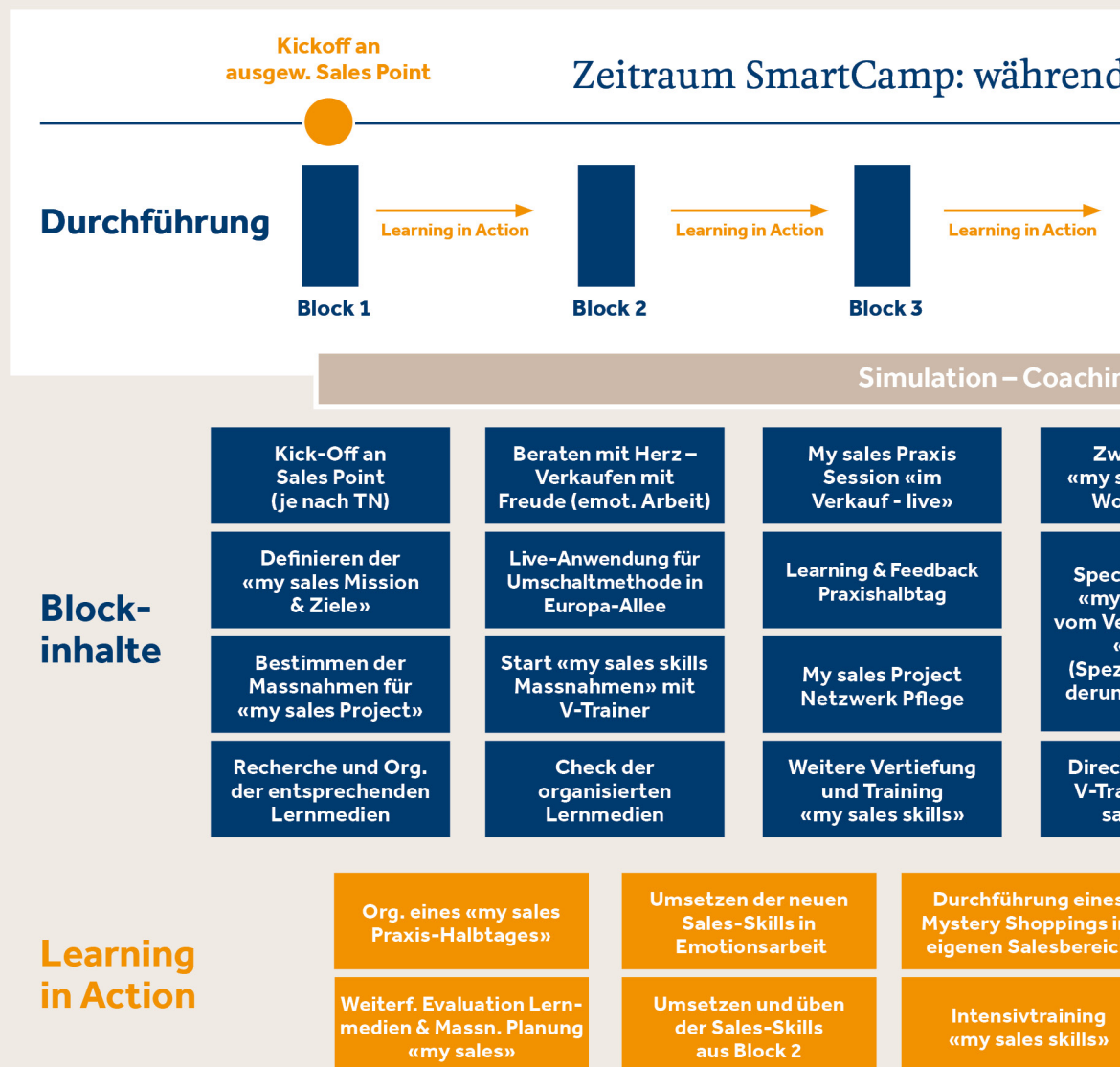
Besser und einfacher verkaufen

Feedback vom Markt - echte Kundenkontakte statt reine Rollenspiele.

Kurstyp	Bootcamp
Ihr Nutzen	Das SmartCamp wird Sie positiv verändern. Sie gewinnen an empathischen und sozialen Fertigkeiten und Fähigkeiten. Sie lernen, Feedback zu empfangen und zu reflektieren. Wir befähigen Sie, neuen Ideen und Erfahrungen offen gegenüber zu stehen. Sie lernen neu zu denken und zu handeln. Sie erfahren, wie Sie Ihren Kunden echten Mehrwert bieten können. Wir sorgen gemeinsam dafür, dass Sie sich in Ihrer Haut wohl fühlen. Dass Sie sich in Ihrer Rolle wohlfühlen.
Inhalte in Kürze	• Noch profunderes Verkaufsverständnis von heute kennen • Tipps und Tricks für emphatisches Verkaufen • Neue Verhandlungstechniken ausprobieren • Bedürfnisklärung im Rampenlicht • Mehrwert für Kunden schaffen • Anwendung von Methoden und Techniken unmittelbar im öffentlichen Raum = unmittelbare Wirkung
Voraussetzungen für die Teilnahme	Sie investieren für Ihren Erfolg und mehr Glücksgefühl zur Bearbeitung der unterschiedlichen Bereiche und Aufgaben zuhause und im SmartCamp. Sie sind bereit, sich im SmartCamp so gut es geht auf neue Verhaltensweisen einzulassen. Sie sind bereit, sich zu öffnen und zu hinterfragen. Sie sind bereit, sich im SmartCamp so gut es geht auf neue Verhaltensweisen einzulassen. Sie sind bereit, sich zu öffnen und zu hinterfragen. Sie sind bereit, sich im SmartCamp so gut es geht auf neue Verhaltensweisen einzulassen.

SmartCamp®

Besser und einfacher Verk



01./2021

Arbeitsweise

Sie investieren für Ihren Erfolg und mehr Glücksgefühl zur Bearbeitung der unterschiedlichen Bereiche und Aufgaben zw Tun und Handeln offen zu hinterfragen. Sie sind bereit, sich im SmartCamp so gut es geht auf neue Verhaltensweisen ein Tauglichkeit zu testen. Sie sind bereit, zu staunen und zu wagen.

Dauer

6 Tage

**Termin/e und
Ort/e**

- 10.05.2023 / 08:30 - 16:30 Uhr
KV Business School Zürich
- 25.05.2023 / 08:30 - 16:30 Uhr
WKS KV Bildung Bern
- 07.06.2023 / 08:30 - 16:30 Uhr
KV Business School Zürich
- 19.06.2023 / 08:30 - 16:30 Uhr
KV Business School Zürich
- 27.06.2023 / 08:30 - 16:30 Uhr
WKS KV Bildung Bern
- 04.07.2023 / 08:30 - 16:30 Uhr
KV Business School Zürich

Preis 3850 CHF

Trainer/-in Simon Niederhauser
Simon Niederhauser, ehemaliges Mitglied der Marketingleitung von Loeb Bern und heute Inhaber der intake ag, arbeitet als
Kommunikationstrainer sowie Berater weltweit für verschiedenste Unternehmen und Menschen mit Kundenkontakt.

Bildungsberater/-in Laureta Maqkaj
+41 31 380 30 30
laureta.maqkaj@wksbern.ch

Karin Wild
+41 44 974 30 47
KWild@kv-business-school.ch
