

# Besser und einfacher verkaufen

Feedback vom Markt - echte Kundenkontakte statt reine Rollenspiele.

**Kurstyp** Bootcamp

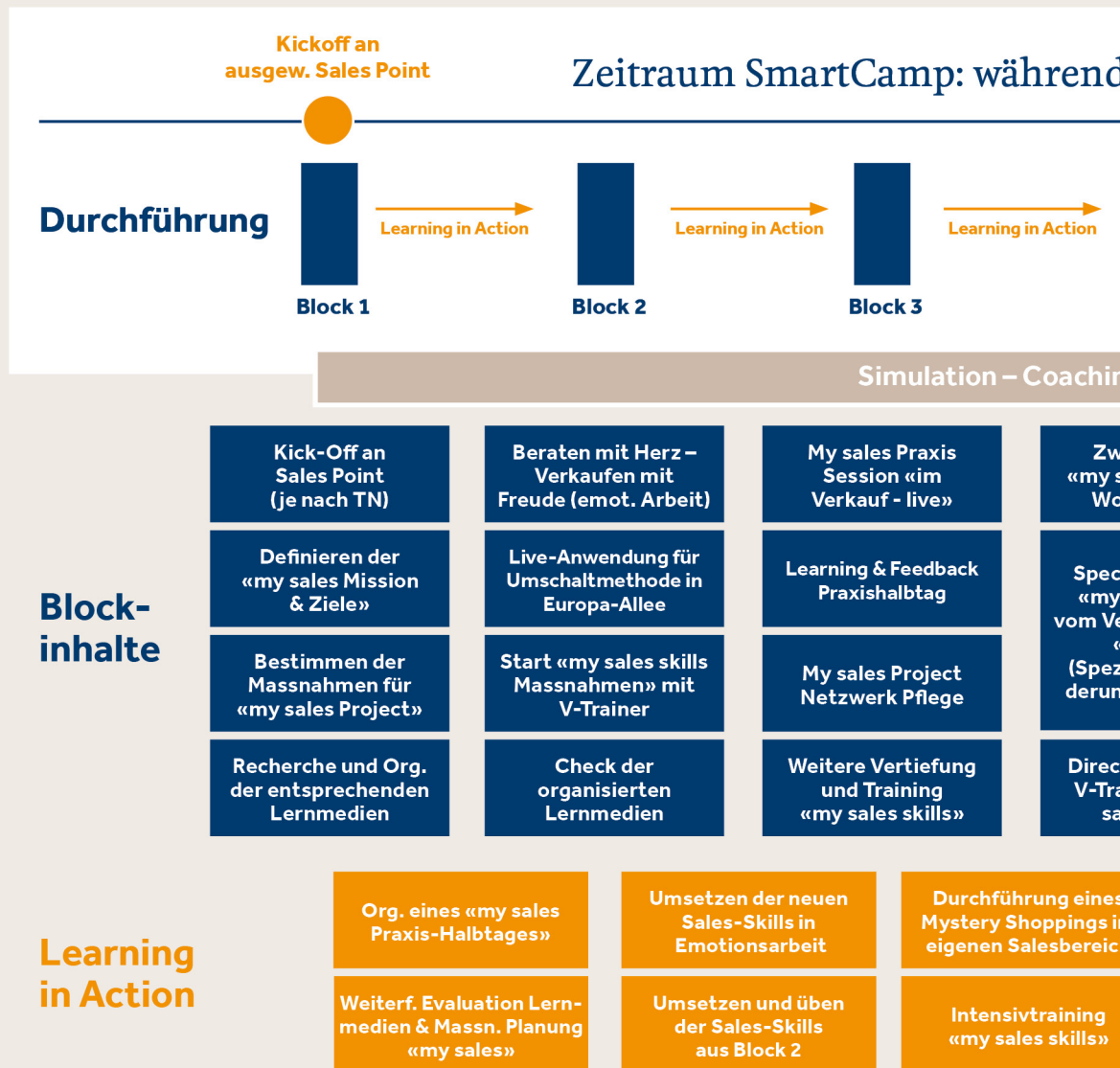
**Ihr Nutzen** Das SmartCamp wird Sie positiv verändern. Sie gewinnen an empathischen und sozialen Fertigkeiten und Fähigkeiten. Sie scannen und zu reflektieren. Wir befähigen Sie, neuen Ideen und Erfahrungen offen gegenüber zu stehen. Sie lernen neu zu Kunden echten Mehrwert bieten können. Wir sorgen gemeinsam dafür, dass Sie sich in Ihrer Haut wohl fühlen. Dass Sie

**Inhalte in Kürze**

- Noch profunderes Verkaufsverständnis von heute kennen
- Tipps und Tricks für emphatisches Verkaufen
- Neue Verhandlungstechniken ausprobieren
- Bedürfnisklä rung im Rampenlicht
- Mehrwert für Kunden schaffen
- Anwendung von Methoden und Techniken unmittelbar im öffentlichen Raum = unmittelbare Wirkung

**Voraussetzungen für die Teilnahme** Sie investieren für Ihren Erfolg und mehr Glücksgefühl zur Bearbeitung der unterschiedlichen Bereiche und Aufgaben zu Tun und Handeln offen zu hinterfragen. Sie sind bereit, sich im SmartCamp so gut es geht auf neue Verhaltensweisen einzutauglichkeit zu testen. Sie sind bereit, zu staunen und zu wagen.

# SmartCamp® Besser und einfacher Verk



01./2021

**Arbeitsweise** Sie investieren für Ihren Erfolg und mehr Glücksgefühl zur Bearbeitung der unterschiedlichen Bereiche und Aufgaben zu Tun und Handeln offen zu hinterfragen. Sie sind bereit, sich im SmartCamp so gut es geht auf neue Verhaltensweisen ein Tauglichkeit zu testen. Sie sind bereit, zu staunen und zu wagen.

**Dauer** 5 Tage

**Termin/e und  
Ort/e**

- 15.09.2022, 08:30 - 16:30 Uhr  
KV Business School Zürich
- 23.09.2022, 08:30 - 16:30 Uhr  
WKS KV Bildung Bern
- 17.10.2022, 08:30 - 16:30 Uhr  
KV Business School Zürich
- 27.10.2022, 08:30 - 16:30 Uhr  
KV Business School Zürich
- 15.11.2022, 08:30 - 16:30 Uhr  
WKS KV Bildung Bern
- 22.11.2022, 08:30 - 16:30 Uhr  
KV Business School Zürich

---

**Preis** 3850 CHF

---

**Trainer/-in** Simon Niederhauser  
Simon Niederhauser, ehemaliges Mitglied der Marketingleitung von Loeb Bern und heute Inhaber der intake ag, arbeitet als  
Kommunikationstrainer sowie Berater weltweit für verschiedenste Unternehmen und Menschen mit Kundenkontakt.

---

**Bildungsberater/-in** Laureta Maqkaj  
+41 31 380 30 30  
laureta.maqkaj@wksbern.ch

Karin Wild  
+41 44 974 30 47  
KWild@kv-business-school.ch

---